

Leitungsfunktion bei inhabergeführtem Unternehmen in Hamburg

Unser Auftraggeber ist ein in dritter Generation inhabergeführtes, in der Herstellung von Duft- und Aromastoffen sowie GMP-zertifizierten Pharmazeutika hervorragend positioniertes Unternehmen. Vom Produktions- und Stammsitz in Hamburg beliefert das Unternehmen die verarbeitende Industrie sowie internationale Kunden in der Pharma- und Kosmetikbranche und ist ein Paradebeispiel für eine mittelständische, inhabergeführte, traditions- und wertorientierte Unternehmenskultur. Schnelle Entscheidungswege, eine sehr leistungsfähige Forschungsabteilung und jahrzehntelanges Know-how gepaart mit ständiger Innovationsfähigkeit sichert die sehr gute Marktposition unseres Klienten. Absolute Qualitäts- und Kundenorientierung stehen im Mittelpunkt der Aktivitäten. Daneben hat das Traditionsunternehmen in den vergangenen Jahren sehr konsequent in die Optimierung seiner Prozesse und Infrastruktur investiert und ist bestens für die Zukunft aufgestellt. Wir suchen nun den

Strategic Procurement Manager / Leiter Einkauf (m/w/d)

Neben der Leitung und dem weiteren personellen Aufbau der Einkaufsabteilung mit derzeit zwei Mitarbeitern, die vornehmlich in der operativen Disposition tätig sind, ist der Positionsinhaber für den strategischen Einkauf von mehr als 1.000 Rohstoffen für das Duft-, Parfum- und pharmazeutische Geschäft im Volumen von ca. € 30 Mio. verantwortlich. Einkaufsmärkte in Europa, China, Indien sowie Amerika sind das Spielfeld des Stelleninhabers. Sie führen Einkaufsverhandlungen mit den Marktteilnehmern, steuern den Lieferprozess, optimieren das Produkt- und Lieferantenportfolio sowie den Lagerbestand und finden neue Einkaufsquellen. Darüber hinaus ist geplant, Ihnen das Trading Geschäft zu übertragen, das einen signifikanten Beitrag zum Geschäftsergebnis liefert.

Wir bitten um Ihre Kontaktaufnahme, wenn Sie mit einer ausgeprägten Händleraffinität ausgestattet sind und idealerweise über mindestens drei Jahre Erfahrung im Einkaufsbereich von Rohstoffen verfügen. Mit fundierten Außenhandelskenntnissen ausgestattet, zeichnen Sie sich einerseits durch Hands-on Mentalität aus, besitzen aber auch den langfristigen, strategischen Weitblick für die Entwicklung von Einkaufsmärkten und leiten entsprechende Aktivitäten ab. Durchsetzungsvermögen, Biss und Verhandlungsstärke, insbesondere auch in englischer Sprache, sind charakteristisch für Sie. Sie sind es gewohnt, selbstständig, eigenverantwortlich und mit einem hohen Zielerreichungsfokus zu arbeiten.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, für ein etabliertes, traditionelles Familienunternehmen eine relevante Führungsaufgabe zu übernehmen, stehen wir Ihnen für einen ersten Gedankenaustausch gerne zur Verfügung. Absolute Diskretion sowie die Berücksichtigung von Sperrvermerken sichern wir Ihnen selbstverständlich zu. Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit senden Sie bitte unter Angabe der **Kennziffer BC 100089** an simone.haeberlin@busold-consulting.de.